

mr-etepe@icci.gr

Από: chamimat@otenet.gr
Αποστολή: Monday, June 22, 2020 11:43 AM
Προς: mr-etepe@icci.gr; Γιώργος Μπίκας
Θέμα: FW: ΟΑΕΠ ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ ΠΡΟΣ ΜΕΛΗ ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟΥ

From: Δάφνη Γρηγοριάδη <d.grigoriadi@oaep.gr>
Sent: Friday, June 19, 2020 11:34 AM
To: chamimat@otenet.gr
Subject: ΟΑΕΠ ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ ΠΡΟΣ ΜΕΛΗ ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟΥ



Αξιότιμε κύριε Μπίκα,

Ο **Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (Ο.Α.Ε.Π.)**, στα πλαίσια της αναδιοργάνωσης και του εκσυγχρονισμού των δομών, προϊόντων και του μοντέλου λειτουργίας του, διεξάγει μία έρευνα όσον αφορά τις ανάγκες των Ελληνικών επιχειρήσεων **για την υποστήριξη των εξαγωγικών τους δραστηριοτήτων.**

Ανάδοχος του έργου της αναδιοργάνωσης και του εκσυγχρονισμού του Οργανισμού ανακηρύχθηκε ο SACE, ο ομόλογος Ιταλικός κρατικός Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων με πάνω από σαράντα χρόνια εμπειρίας στις εξαγωγικές δραστηριότητες. Σκοπός του έργου της αναδιοργάνωσης και του εκσυγχρονισμού του Οργανισμού είναι να καταστήσει τον ΟΑΕΠ έναν πιο αποτελεσματικό και υποστηρικτικό θεσμό για τις ελληνικές εξαγωγικές επιχειρήσεις. Στο πλαίσιο αυτό, με στόχο τον καλύτερο προσδιορισμό των αναγκών των ελληνικών επιχειρήσεων, ο SACE εκπόνησε μία έρευνα με συγκεκριμένα ερωτήματα σχετικά με τις τρέχουσες πρακτικές των Ελληνικών επιχειρήσεων, καθώς και τις απαιτήσεις τους σε εξαγωγικές και διεθνής δραστηριότητες.

Στόχος της πρωτοβουλίας αυτής είναι η συλλογή του μεγαλύτερου δυνατού αριθμού απαντήσεων από τις ελληνικές εταιρείες, ώστε να υπάρξει η βέλτιστη κατανόηση των κενών της αγοράς που πρέπει να καλυφθούν.

Το ερωτηματολόγιο έχει ήδη αποσταλεί σε ένα ευρύ δείγμα των ελληνικών εξαγωγικών επιχειρήσεων, ενδεχομένως, συμπεριλαμβανομένων των μελών σας.

Θα θέλαμε να σας προσκαλέσουμε να ενθαρρύνετε τα μέλη σας να συμμετάσχουν στην προαναφερθείσα έρευνα, διαθέσιμη στον παρακάτω σύνδεσμο, τυχόν δεν έχουν λάβει ή/και δεν έχουν συμπληρώσει το ερωτηματολόγιο.

https://forms.office.com/Pages/ResponsePage.aspx?id=fD9EkfzutkiZRqlpN_ZfwGg-DmLwW8dCs8ery4Y05WtUQkkzOUINMzI3M0NLQkRRVUhIVzJJWTIQWC4u

Ο Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων σας ευχαριστεί εκ των προτέρων για την υποστήριξη στην επίτευξη της έρευνας, και σας διαβεβαιώνει ότι i) οι απαντήσεις είναι αυστηρά εμπιστευτικές και θα χρησιμοποιηθούν αποκλειστικά για τους σκοπούς του παρόντος έργου, και ii) τα αποτελέσματα θα αποκαλυφθούν μόνο σε συγκεντρωτική μορφή. Σε περίπτωση που ενδέχεται να προκύψουν ερωτήσεις σχετικά με την έρευνα ή δυσκολίες με το σύνδεσμο, μην διστάσετε να επικοινωνήσετε μαζί μας μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου ή τηλεφώνου (info@oaep.gr και +30 210 9966200).

Με εκτίμηση,

Δάφνη Γρηγοριάδη | Dafni Grigoriadi

Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (Ο.Α.Ε.Π.) | Export Credit Insurance Organization
57 Panepistimiou Street, 105 64, Athens, Greece
T: (+30) 211 996 6222 | F: (+30) 210 324 4074 | E: d.grigoriadi@oaep.gr



Virus-free. www.avg.com

[Faint, illegible text, possibly a watermark or bleed-through from the reverse side of the page]



Διαδικασία Εκσυγχρονισμού του ΟΑΕΠ : Έρευνα για τις Ελληνικές Εξαγωγικές Επιχειρήσεις

Στα πλαίσια του εκσυγχρονισμού του Οργανισμού Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (ΟΑΕΠ), θα θέλαμε να απευθύνουμε μία σειρά ερωτήσεων στις Ελληνικές επιχειρήσεις, για την καλύτερη κατανόηση των βέλτιστων τρόπων υποστήριξης των ελληνικών εξαγωγικών επιχειρήσεων από τον Οργανισμό.

* Απαιτούνται

1. Όνομα εταιρείας & περιοχή (π.χ. Καρδίτσα) *

Εισαγάγετε την απάντησή σας

2. Μέγεθος εταιρείας (παρακαλώ επιλέξτε την κατηγορία μεγέθους της εταιρείας σας) *

- Πολύ μικρή (κύκλος εργασιών ≤ 2 εκατ.)
- Μικρή (κύκλος εργασιών ≤ 10 εκατ. ευρώ)
- Μεσαία (κύκλος εργασιών ≤ 50 εκατ. ευρώ)
- Μεγάλη (κύκλος εργασιών ≥ 50 εκατ. ευρώ)

3. Ποιο ποσοστό του κύκλου εργασιών σας αφορά εξαγωγική δραστηριότητα; *

- 0-25%
- 25-50%
- 50-75%
- 75-100%

4. Ποιος είναι ο τομέας δραστηριότητας της εταιρείας σας; *

- Γεωργία, τρόφιμα και ποτά
- Ορυχεία και λατομεία, μέταλλα
- Πετρέλαιο και φυσικό αέριο
- Χημικά και πετροχημικά
- Καουτσούκ και πλαστικά
- Προϊόντα ξύλου
- Κλωστοϋφαντουργία και ένδυση
- Άλλα καταναλωτικά αγαθά
- Κατασκευές και υποδομές
- Μηχανήματα
- Ηλεκτρικός εξοπλισμός
- Παροχή ηλεκτρικού ρεύματος, φυσικού αερίου, ατμού και κλιματισμού
- Ύδρευση, αποχέτευση, διαχείριση αποβλήτων και αποκατάστασης
- Υπηρεσίες μεταφοράς και αποθήκευσης
- Υπηρεσίες πληροφόρησης και επικοινωνίας
- Άλλες δραστηριότητες παροχής υπηρεσιών
- Άλλο

5. Ποιες είναι οι πέντε κύριες χώρες προορισμού των εξαγωγών σας ;
Πληκτρολογήστε την απάντησή σας (από την πρώτη χώρα προορισμού στην πέμπτη) *

Εισαγάγετε την απάντησή σας

6. Ποιες είναι οι πέντε χώρες προορισμού εκτός ΕΕ;
Πληκτρολογήστε την απάντησή σας (από την πρώτη χώρα προορισμού στην πέμπτη) *

Εισαγάγετε την απάντησή σας

7. Με πόσους ξένους αγοραστές συνεργάζεστε συνήθως ετησίως; (Επιλέξτε μία από τις ακόλουθες περιπτώσεις) *

- Από 1 έως 5
- Από 5 έως 20
- Από 20 έως 50
- Περισσότερους από 50

8. Τι είδους συμφωνία υπογράφετε συνήθως με τους αγοραστές σας; *

- Μεμονωμένη πώληση/παράδοση
- Πολλαπλή πώληση, επαναλαμβανόμενη (που αφορά συνεχή ή περιοδική προμήθεια αγαθών στο πλαίσιο σύμβασης)
- Τεχνικό-Κατασκευαστικό έργο

Άλλο

9. Δίνετε συνήθως προθεσμία πληρωμής (πίστωση) στους αγοραστές σας? (επιλέξτε περισσότερες από μία απαντήσεις εάν υπάρχουν); *

- Ναι, χωρίς καμία εγγύηση/ασφάλεια
- Ναι, με εγγύηση/ασφάλεια
- Όχι ,πλήρης εξόφληση προκαταβολικά(πριν από την παράδοση)
- Όχι, πλήρης εξόφληση κατά την παράδοση

10. Συχνότερα χρησιμοποιούμενες μέθοδοι πληρωμής σε διασυνοριακή συναλλαγή (επιλέξτε περισσότερες από μία απαντήσεις, εάν υπάρχουν). *

- Μετρητοίς προκαταβολικά (π.χ. τραπεζικό έμβασμα, πιστωτικές κάρτες)
- Πιστωτικά έγγραφα (π.χ. εγγυητική επιστολή)
- Τραπεζική εγγύηση (π.χ. ομόλογο απόδοσης ή άλλες εγγυήσεις)
- Τραπεζικά δάνεια
- / Αξιόγραφα (Συναλλαγματικές, γραμμάτια ή άλλα)
- Χρηματοδοτική μίσθωση ή factoring
- Ανοικτό λογαριασμό
- Παρακαταθήκη
- Άλλο

11. Σε περίπτωση προθεσμίας πληρωμής, ποιος είναι ο συνήθης χρόνος; *

- 1-3 μήνες

- 3-6 μήνες
- 6-12 μήνες
- 12-24 μήνες
- 24-60 μήνες
- Περισσότερο από 60 μήνες

12. Ζητάτε συνήθως προκαταβολή (π.χ. πριν από την παράδοση); *

- Όχι
- Ναι, 0-15%
- Ναι, 15-30%
- Ναι, το 30-50%
- Ναι, περισσότερο από το 50%

13. Ποια είναι η συνήθης αξία κάθε σύμβασης εξαγωγής; *

- 0 - 500.000 €
- 500.000 - 1 εκατ. €
- 1 εκατ. - 5 εκατ. €
- 5 εκατ. - 20 εκατ. €
- 20 εκατ. - 50 εκατ. €
- 50 εκατ. - 100 εκατ. €
- Πάνω από 100 εκατ. €

14. Είστε συνήθως ο κύριος ανάδοχος/προμηθευτής σε έργα στο εξωτερικό; *

- Ναι
- Όχι

15. Είστε συνήθως υπο-προμηθευτής ή υπεργολάβος σε έργα στο εξωτερικό; *

- Όχι
- Ναι, για Έλληνες προμηθευτές/εργολάβους
- Ναι, για Ευρωπαίους προμηθευτές/εργολάβους
- Ναι, για εκτός Ευρώπης προμηθευτές/εργολάβους

16. Η εταιρεία σας έχει ξένη θυγατρική; *

- Ναι, στην Ευρώπη
- Ναι, εκτός Ευρώπης
- Ναι, και στην Ευρώπη και εκτός Ευρώπης
- Όχι

17. Έχετε χάσει ποτέ πώληση σε ξένο αγοραστή, επειδή δεν παρείχατε ικανοποιητική προθεσμία πληρωμής (πίστωσης); *

- Ναι
- Όχι

18. Έχετε χρησιμοποιήσει ποτέ ασφάλιση του ΟΑΕΠ; *

- Ναι
- Όχι

Υπεβολή

Ποτέ μην αποκαλύπτετε τον κωδικό πρόσβασής σας. Αναφορά κακής χρήσης

Αυτό το περιεχόμενο δημιουργήθηκε από τον κάτοχο της φόρμας. Τα δεδομένα που έχετε εισαγάγει θα αποσταλούν στον κάτοχο της φόρμας.

Παρέχεται από το Microsoft Forms | Προστασία προσωπικών δεδομένων και cookie | Όροι χρήσης